

ホンキにさせる販促術セミナー

定期開催

コニカミノルタ販促情報誌「ホンキにさせる販促術」との連動企画
毎号登場の販促コンサルタントを講師にお迎えし、様々な業種における販売促進の実例、販売促進ツールの使い方を詳しく解説します。他では聞けない印刷メディアを核にした販売促進のポイントをbizhub PRESSユーザー様にご提供いたします。

ホンキに させる 販促術

Vol.16のテーマ

《 お客様の行動を促進する “売れる”販促術

飲食店を対象にコンサルティングを行っている阿保 武和 氏をお迎えし、本誌ではお伝えしきれなかった販促ノウハウ、販促ツールの使い方を実例を交え詳しく解説頂きます。

講師

一般社団法人日本飲食店パートナー協会
代表理事 阿保 武和 様

講師経歴

飲食店チェーンで店長、スーパーバイザー、商品開発などを経験し、2004年に中小飲食店に寄り添うコンサルタントとして起業。2005年、宅配釜めしの全国チェーン「釜のや。」を創業。2013年、日本飲食店パートナー協会を設立し代表理事に就任。

会場

2015年6月2日火曜日 15:00～17:00
(受付開始 14:30)
終了後、ご希望の方にはショールームをご案内させていただきます。

コニカミノルタビジネスソリューションズ(株)本社
セミナールーム
東京都港区芝浦1-1-1浜松町ビルディング
(総合受付26階)

● 裏面のお申込み書にご記入の上 FAXにてお申込みください ●

受付番号

定期開催セミナーお申込書

お申込みFAX番号：03-6311-9505

お申込み締切：2015年5月29日（金）

ホンキにさせる販促術セミナー

2015年6月2日（火）15:00～17:00（受付開始14:30）

定員100名

（先着順にて受付させていただきます。満席の場合はお断りさせて頂く場合がございます）

ご会社名			
会社住所			
電話番号			
FAX番号			
ご氏名	部署	役職	E-mail

セミナー会場ご案内

<住所>

〒105-0023 東京都港区芝浦1-1-1
浜松町ビルディング（総合受付26階）

<アクセス>

- JR、東京モノレール「浜松町」駅南口 徒歩7分
（浜松町南口より屋根付き歩道をご利用ください）
- 都営地下鉄大江戸線・浅草線「大門」駅B2出口 徒歩12分
- ゆりかもめ「日の出」駅西口 徒歩10分

※恐れ入りますができるだけ公共の交通機関でお越しいただきますようお願いいたします。



お問い合わせ先

コニカミノルタビジネスソリューションズ株式会社
PPG事業統括部 PPG事業管理部
ホンキにさせる販促術事務局 西岡・平尾
TEL: 03-6311-9051（部門代表）