

[ホーム](#) [ソリューション](#) [サービス](#) [製品情報](#) [導入事例](#) [サポート](#) [ダウンロード](#) [会社情報](#)現在地:  [ビジネスソリューション](#) [トピックス](#) ムラテック販売株式会社との資本・業務提携について

トピックス

ビジネスソリューション

[ホーム](#)

ムラテック販売株式会社との資本・業務提携について

[トピックス](#)[リリース情報](#)[セミナー情報](#)[展示会・イベント情報](#)

2013年2月1日

コニカミノルタビジネスソリューションズ株式会社

コニカミノルタグループの情報機器国内販売会社であるコニカミノルタビジネスソリューションズ株式会社(本社:東京都中央区、社長:和田 幹二、以下 コニカミノルタ)は、ムラテック販売株式会社(本社:京都府京都市、社長:村田 大介、以下 ムラテック)と複合機(MFP)を始めとする情報機器の販売・保守に関する資本・業務提携契約を締結し、協業を開始することを基本合意しましたのでお知らせいたします。

業務提携の背景と狙い

国内の複合機市場は、昨今成熟期を迎えており、今後も大きな伸長は望めない状況となっております。このような市場環境下で成長を続けるためには、販路の拡大とともに、お客様のご要望に合致したソリューション提案の一層の強化が必要となっております。

コニカミノルタは、これまででもムラテックと商品の相互補完供給を行い、良好な関係を築いてきました。今回の提携によって両社の関係をさらに強化するとともに、コニカミノルタはムラテックが強みとする通信機器系の販売チャネルへ、カラー複合機やITソリューションなど情報機器製品の販売展開を拡大することができます。

またコニカミノルタからムラテックへ、カラー複合機を始めとする様々な情報機器とソリューション関連製品を提供することで、ムラテックは製品ラインナップの拡充と事業規模拡大を図ることができます。

さらに両社の持つ販売・保守・物流において相互補完を強化し、効果的かつ効率的な製品・サービスを提供することで、お客様満足度を高めてまいります。

提携の概要

*コニカミノルタが、ムラテックの親会社である村田機械株式会社より、ムラテックの発行済み株式の19%を取得(1月末までに取得済)。

*両社は2013年4月より販売・保守・物流での協業を開始。

コニカミノルタは、今後も販売力強化と業務の効率化を進め、『お客様中心主義』の方針のもと、お客様のニーズに合わせた製品やソリューションの提供を通じて、国内市場における存在感を高めるとともに企業価値の最大化を実現してまいります。

[ページトップへ戻る](#)[サイトのご利用について](#) [個人情報保護方針](#) [サイトマップ](#)[コニカミノルタグループについて](#) [CSR\(社会・環境活動\)](#)

©2011-2014 Konica Minolta Business Solutions Japan Co., Ltd.